

ELEQ entwickelt und produziert Messwandler, Umformer, Messinstrumente und Anschlusstechnik – Qualitätsprodukte, die von Energieversorgungsunternehmen und der Industrie genutzt werden. Für unseren Standort in Kerpen suchen wir Sie zur Verstärkung unseres Teams als

Vertriebsingenieur/in oder –techniker/in (Accountmanager) M-W

Ihre Aufgaben

- Unterstützung bei der termin- und qualitätsgerechten Abwicklung des Akquiseprozesses für den jeweils zugewiesenen Kundenstamm und dessen Ausweitung
- Verantwortung für die termin- und qualitätsgerechte Abwicklung des Angebotsprozesses bis zur Auftragserteilung, Produktionsplanung und Auslieferung

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium der Fachrichtung Elektrotechnik, oder eine abgeschlossene Fortbildung zum Elektro-Techniker;
- Kenntnisse aus dem Bereich Energietechnik oder Mittelspannungstechnik (wünschenswert);
- Erste Vertriebserfahrungen (wünschenswert);
- Kenntnisse der üblichen DV-Anwendungen;
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch in Wort und Schrift;
- Kundenorientierung;
- Kosten- u. Qualitätsbewusstsein;
- Kontakt- und Teamfähigkeit;
- Einsatzbereitschaft;

Wir bieten Ihnen einen zukunftsorientierten und sicheren Arbeitsplatz, der Ihnen eine verantwortungsvolle Tätigkeit garantiert.

Wenn Sie sich dieser Herausforderung stellen wollen, senden Sie uns Ihre aussagefähigen Unterlagen, auch gerne per E-Mail b.kamp@k-a-m-p.eu mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung
Birgit Kamp KAMPConsulting Interim Management, Postfach 150189 D-28091 Bremen. Home: www.k-a-m-p.eu. Mobil: +49 (0)163 6291596

